



# 三條南ロータリークラブ週報

## Sanjo Minami Rotary Club



### 会長挨拶

三條南ロータリークラブ 会長

### 丸山 征夫

こんにちは。

先週はガバナー公式訪問がありました。皆様のご協力が無事終わることができました。大変有難うございました。

あとIMが終わると、もうこっちのものです。会長の役目が終わったようなものです。

さて、今日は『水の日』です。お水の日ではありません。1年の内で8月が一番水を使う日ということで1977年に国土庁が制定しました。

三條の飲料水はとても美味しいと東京にいた息子がよく言っていました。東京では水道の水は飲めないらしい。ご飯を炊くのにミネラルウォーターを使っていました。

三條にいて良いこともあります。西大崎水源地からの水もうまいし、本寺小路のお水もおいしいです。

水はH<sub>2</sub>Oですが、H<sub>2</sub>O<sub>2</sub>は何だかお医者さん以外でご存知ですか？  
 答えは過酸化水素で、商品名はオキシドール または オキシフルです。  
 WH IS KYとH<sub>2</sub>Oを足すと何になるでしょうか？ 答えはウィスキーの水割りです。

今日は新メンバーの卓話があります。お話はお後がよろしいようで・・・、これで終わりにします。

## 自分に奉仕、 周りに奉仕。

出席率	会員51名中37名				
先々週の出席率	82.98%(7/11)				
ビジター	三條東RCより	栗山正男君			
先週のメイクアップ	7/26 三條北RCへ	坂本洋司君			
	7/27 三條RCへ	内藤豊大君	西潟精一君	西巻克郎君	太田義人君
	7/27 燕RCへ	阿部隆樹君	船久保孝志君	加藤峰孝君	
	7/29 三條クリーン協議会総会へ	石山昌宏君			
	7/30 新発田RC創立60周年記念式典へ	馬場信彦君			

### 四つのテスト

一言行はこれに照らしてから—

- I 真実かどうか
- II みんなに公平か
- III 好意と友情を深めるか
- IV みんなのためになるか どうか



国際ロータリー会長 ジョンF. ジャーム [アメリカ]  
 第2560地区ガバナー 田中政春 [長岡西]  
 第4分区ガバナー補佐 森山一理 [加茂]  
 会長 丸山征夫  
 幹事 谷晴夫  
 S A A 木村 讓

事務局 〒955-8666 三條市旭町2-5-10  
**三條信用金庫 本店内**  
 TEL 0256-35-3477 FAX 0256-32-7095  
 E-mail info@sanjo-minami.jp  
 URL http://www.sanjo-minami.jp

谷 晴 夫 幹事

## 田中ガバナー事務所より

- ① 田中政春ガバナーより「公式訪問お礼状」
- ② 「8月ロータリーレート」のご案内 2016年8月1日より 1ドル=102円(7月レートと変わらず)
- ③ 「地区大会記念ゴルフ大会」のご案内  
[日 時] 2016年10月 6日(木)、7日(金)  
※第四分区RC指定日は10月6日(木)ですが、7日(金)に変更可能  
[会 場] ヨネックスカントリークラブ  
[スタート] 7時32分 OUT・IN  
[競技方法] 18ホールストロークプレイ(9ホールペリア方式)

## 三条北ロータリークラブより「創立30周年記念誌」

※閲覧ご希望の方は事務局にございますのでお申し出下さい。

## 理事会報告

「8月定例理事・役員会」2016年8月1日 12:10～ 12名出席

- |    |   |    |
|----|---|----|
| 議事 | 1. ロータリー財団100周年記念シンポジウム 公共イメージ公共協力金について | 否決 |
|    | 2. 2017-18年度第四分区ガバナー補佐 佐藤嘉男会員推薦について     | 承認 |

# ニコニコボックス

NIKO-NIKO BOX

～ 8月1日 11,000円  
今年度累計 87,000円 ～

- 三条東RC 栗山君 1年振りにおじゃまさせていただきます。BOXに協力いたします。
- 丸山(征)君 もう四回目の例会となりました。暑いです！
- 谷 君 阿部隆樹会員、本日の卓話よろしくお願いいいたします。
- 阿部君 本日、卓話当番です。よろしくお願いいいたします。
- 銅冶君 阿部隆樹さん、本日の卓話 楽しみにしています。
- 船久保君 阿部さん、卓話楽しみにしています。

- 坪井君 暑いですね。熱中症に気をつけましょう。
- 佐藤(秀)君 暑いです。なんとかならないものでしょうか……。BOXに協力！
- 大溪君、野水君 BOXに協力いたします。
- 星野君 阿部隆樹さん、卓話ご苦労様です。BOXご協力ありがとうございました。



2016/08/01 12



2016/08/01 13:01

例会前風景 例会風景 “8月のお祝い”

# 「私の自己紹介と職務経歴」

阿部 隆樹 会員



## 自己紹介

- ・名 前 阿部 隆樹 (あべ たかき)
- ・生年月日 1973年(昭和48年)9月14日生まれ 現在42歳。
- ・学 歴 燕市立小池小学校・中学校・加茂暁星高等学校を経て東海大学工学部卒。
- ・職 歴 1998年 エピスヤ工業(株)入社。  
2004年 (株)アベキン入社。  
2011年 代表取締役社長に就任。

### ・座右の銘

心が変われば行動が変わる  
 行動が変われば習慣が変わる  
 習慣が変われば人格が変わる  
 人格が変われば運命が変わる



ウィリアム・ジェイムズ

## 職務経歴

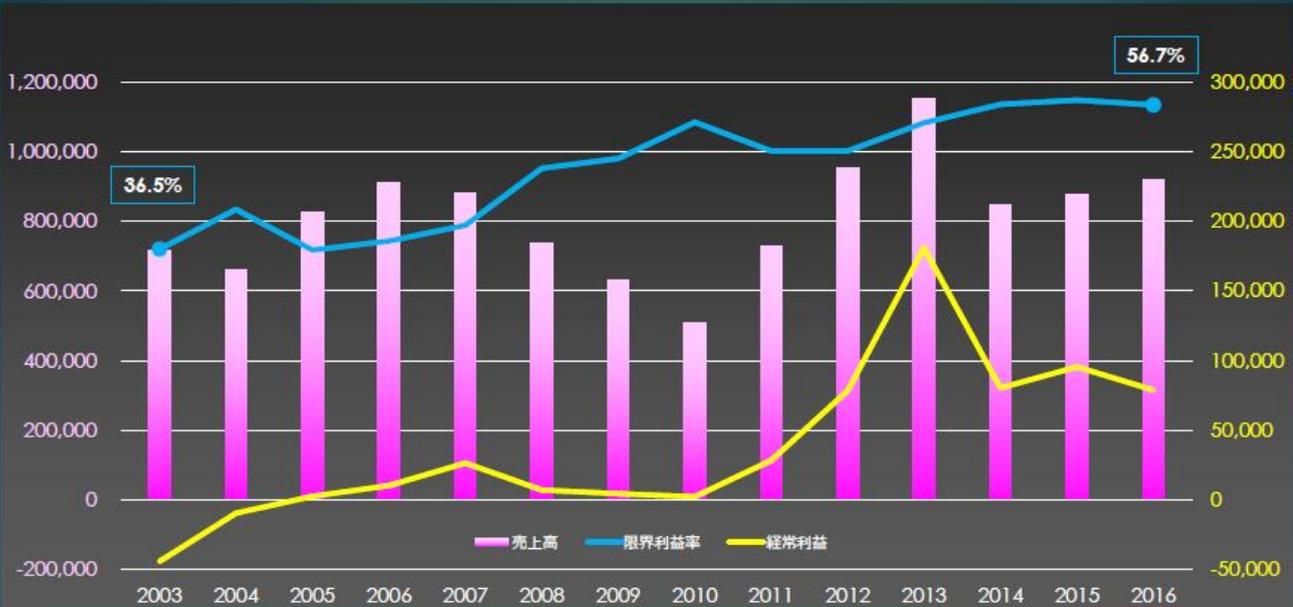
- ・卒業後は、父のすすめでオフィス家具メーカーに就職。
- ・入社早々に工場長に目を掛けられ、工場管理を徹底的に教え込まれる。  
→2S「整理・整頓」が要であることに気付く。
- ・6年間の修行を経て、父の経営する(株)アベキンに入社。  
→赤字決算続きで債務超過に陥ってるという衝撃的な事実を知る。
- ・三現主義に基づきまずは工場から再建。  
→毎日のようにクレーム処理に追われ、納期アウトが常態化している。  
→材料や設備、人の管理がされていない。  
→ここでも「整理・整頓」が必要だと気付く。
- ・材料や半製品そして設備など必要で無いと判断したものを整理。  
→それに伴い工場環境づくり、仕組みづくりをし整頓。
- ・2年経過すると常態化していたクレームや納期アウトが改善される。  
→工場の「整理・整頓」が出来たところで財務に着手。
- ・限界利益が30%台ということを知り、目標を50%に設定。  
→目標は黒字企業の平均。
- ・売上先と仕入先の見直しに着手。  
→ここでも整理・整頓が必要だと気付く。
- ・見直しを進めたことにより限界利益は伸びたが、売上が減少。  
→売上を上げるためにオフィス家具を中心に営業活動。

- ・大手オフィス家具メーカーや高級家具メーカー等との取引開始。  
→仕入先の対応が良くなる。(利は仕入れなり！)
- ・売上増、仕入れ減により限界利益が増える。=営業、経常利益共に増える。  
→金融機関の対応が良くなり、金利が下がり始める。
- ・更に利益が増えることにより、社員に賞与や昇給にて還元。  
→社員のモチベーションが向上。→更に利益が増える。
- ・入社7年目で目標の限界利益50%をクリア。  
→自己資本においては、13年で債務超過から自己資本比率50%台を達成。

<売上高>  
単位：千円

## 変動損益グラフ

<経常利益>  
単位：千円



	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
売上高	681,928	661,307	825,165	910,420	882,560	735,708	630,943	508,287	728,505	952,195	1,151,056	845,625	877,370	920,143
経常利益	-44,040	-9,339	2,683	10,466	26,538	7,204	4,643	2,368	28,510	78,513	181,016	80,487	95,641	79,076
限界利益率	36.5%	38.3%	36.4%	37.7%	40.0%	48.3%	49.7%	55.0%	50.8%	50.8%	54.9%	57.6%	58.2%	56.7%

<単位：千円>

## 自己資本（純資産）グラフ

単位：千円



	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
銀行借入金	433,952	456,126	427,971	386,079	377,483	439,010	479,626	480,269	383,321	368,877	287,177	308,945	218,174	161,464
自己資本	-22,007	-20,705	-18,208	-8,637	20,007	22,759	24,850	25,312	56,798	100,488	201,107	259,454	317,189	370,979
自己資本比率	-2.5%	-2.4%	-2.0%	-0.8%	2.0%	2.4%	3.1%	3.1%	7.4%	10.9%	22.4%	33.6%	42.8%	50.5%

## 会社概要

- ・会社名 株式会社アベキン
- ・創業 1947年2月
- ・会社設立 1963年2月
- ・資本金 5,000万円
- ・年商 92,000万円（2016年2月決算実績）
- ・従業員数 60名
- ・事業内容 スチール製品製造・販売
- ・功績 2014年 中小会計要領の事例65選に選出。  
2012～2015年4年連続で県内営業利益率ランキングトップ100にランクイン。



※出典：中小企業庁、帝国データバンク

## 今後の目標

- ・今までは、限界利益や自己資本などを伸ばす経営方針。  
→これからは、売上高や利益率などを伸ばし、骨太企業を目指します。

数値目標（今期予測売上高10億円、営業利益1億円）として

- ・2020年2月決算までに  
売上高 15億円（今期売上予測に対して50%増）  
営業利益 2億円（営業利益率13%）
- ・2025年2月決算までに  
売上高 20億円（今期売上予測に対して200%増）  
営業利益 3億円（営業利益率15%）

を目標に掲げて邁進して行きます。

## ROTARY NEWS



### GOVERNOR'S MONTHLY LETTER

2016-2017 Rotary International District 2560



ガバナー月信  
2016.08.01

Vol. 2

### 将来のロータリーのために

国際ロータリー第2560地区  
2016 - 17年度 ガバナー  
田中 政春（長岡西 RC）

本格的な夏の暑さの中、皆様いかかがお過ごしでしょうか。

先日、新潟南クラブを皮切りにガバナー公式訪問をスタートしました。皆様のクラブを訪れることによって、それぞれのクラブの雰囲気を肌で感じることものできたいへ



ん貴重な機会ですので、多くのロータリアンとの交流をととても楽しみにしております。

さて、8月は「会員増強・新クラブ結成推進月間」です。会員増強は、ロータリー活動の根幹となる重要な課題のひとつであり、新クラブ結成は新たな友情の輪が広がることで、より良い地域づくりにつながる奉仕活動の第一歩となり得るものです。

今年度の会員増強の地区目標は「前年度末の3%以上純増」と致しました。当地区の7月1日現在の会員数は2,097人でしたので、目標達成には63人以上の純増が必要となります。この高い目標を達成するために、まず今月8月は、皆様ひとり一人が職業分類や年齢構成などの現状や多様化するニーズをしっかりと把握し、新入会員の立場や目線で「入会して良かった」と思われるクラブになるにはどうすれば良いのか、見つめる機会にしてほしいと思います。

先月号のガバナー月信のコーディネーターニュースを今一度、ひも解いてご覧下さい。今年度の地域別（日本全体）会員増強計画の概要として、7項目が成果測定の指標とされ、記載されています。その中の1項目に、「全地区が会員増強（入会・参加促進）委員長を任命する」との指標があります。この指標に基づき、当地区の会員増強委員長には、前年度ガバナーとして重責を果たされたばかりの山本和則直前ガバナーに就任していただきました。豊かなスキル、経験、そして熱意を持った山本直前ガバナーが最も適任であります。引続き、山本直前ガバナーには重責を担っていただき、ご難儀をお掛け致します。地区会員増強委員長の山本直前ガバナーの熱意ある導きにより、地区一丸となった会員増強の大きな成果に期待しております。

そして、ジョンF. ジャームRI会長が述べている、「単にロータリアンの数を増やすことではなく、ロータリーによる善き活動をより多く実現させ、将来にロータリーのリーダーとなれるロータリアンを増やすことです。」、この言葉の意義を旨として、会員増強を大きく推し進めましょう。

暑さ厳しい折柄、皆様くれぐれもご自愛下さい。

創立 50 周年に向け、歴代会長を主要目標（テーマ）やエピソード とともご紹介する新コーナーです。

## 薬 ひこばえ

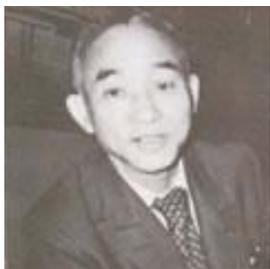
### HISTORY OF SANJO SOUTH RC

薬とは、樹木の切り株や根元から生えてくる若芽のこと



## 石川 吉松

第五代会長



1968年6月3日入会  
職業分類：金物販売  
勤務先：石川金物（株）  
代表取締役

1972～73年度

RI 会長 Roy D.Hickman ロイ D.ヒックマン（アメリカ）  
「Let's Take A New Look! もう一度見直そう」

ガバナー 白勢 誠一（新潟）

「新しい事が良いと言っておるのではない。ロータリーの原点にかえり、もう一度新しくロータリーの道を進もうと云うことです。どうぞ一緒に進みましょう。」

### 会長主要目標

ロータリーの役員として、当クラブ会長として、微力ながら誠心誠意会員の諸氏と共に創意工夫し、各委員会活動の自主性と交流を尊重し、和をモットーとして、以て地域社会に少しでも喜んでもらえる奉仕活動をしようと思います。楽しい例会、楽しさいっぱいの親睦の増進、住みよい社会、住みよい世界造りに超私の奉仕に努力しようと思います。