

Sanjo Minami Rotary Club

週報

2005～2006年度

第2560地区 三条南ロータリークラブ

2005年11月21日 第1766回 本年度第17回

今週のおロータリアン



【出席率】 会員63名中50名

【先々週の出席率】 89.66%

【ビジター】 長岡東RCより 伊丹敏彦君
米山奨学生 谷文光さん

【先週のメイクアップ】

11/18 中條年度地区委員長会議へ 蕪澤喜一郎君

11/18 吉田RCへ 木原 崇君

会長挨拶

佐藤 栄祐 会長



ご挨拶を申し上げます。

今週こそ、ロータリー関連の報告事項がない週かと思っておりましたが、やはり何か出てくるものです。実は皆様にはご本人のご希望で内緒にしておりましたが、五十嵐勇さんより体調不良の為、休会願いが出ておりました。ご本人は入院されておったわけですが、この度（16日）幹事と共にお見舞いに行きまして、ちょうどお昼時で、食事をされた後でした。お噂通りお元気で声がしっかりしておられ大声でした。ご自分で病状の説明をされ、しばらく時間が掛かりそうだともおっしゃっておられました。お元気になられて、またロータリーの活動をされます様お願いして参りました。

扱て、今週のハイライトは何と言っても、紀宮様のご成婚であり

ましょう。ブッシュ米国大統領が来日されていることなどスッ飛んでしまった様に、ニュースも100%ご成婚で持ち切りでした。天女が地上に降りられ、宮様から清子さんに変更されるわけで、何とも絵物語の様でございます。

ところで、この一週間はほとんど日が射しませんで、毎日氷雨の様な冷たい雨が降っております。昨年と同じ週の最高気温を比べてみますと、昨年のこの一週間は平均13℃前後でございましたのに、今年のこの一週間は6℃前後と5～6度も低く、粟ヶ岳も5合目まで雪が来ました。とうとう冬が始まってしまいました。3月まで冬籠りです。皆様、お風邪など召しませんように、ご自愛下さいますように。

国際ロータリークラブ 会長
第2560地区 カバナー
第4分区アシスタントガバナー
会長 佐藤 栄祐
三条南ロータリー事務局

カール・ヴィルヘルム・ステンハマー(スウェーデン)

神 成 肅 一 (新潟西)

片 山 弘 (燕)

幹 事 船久保 孝志

〒955-8666 三条市旭町2-5-10

tel 0256-35-3477

e-mail info@sanjo-minami.jp

S A A

荒 澤 威 彦

三条信用金庫本店内

fax 0256-32-7095

URL <http://www.sanjo-minami.jp>

●神成ガバナー事務所より ロータリーレート変更のご案内

12月 1日より 1ドル 現行 112円 ⇒ 118円

●三条北RCより 創立20周年「感謝の集い」のご案内

『感謝・感動・飛躍の20年 そしてガバナー誕生』

日 時 平成18年 4月22日(土) 10:30~14:30

会 場 ハミングプラザ VIP

※ 31名の登録要請

●中條ガバナーエレクト事務所より

①第1回地区運営会議のご案内

日 時 12月 6日(火) 17:00~

会 場 三条ロイヤルホテル

出席要請 蕪澤喜一郎中條年度地区社会奉仕委員長

②各種大会関係者会議のご案内

日 時 12月 8日(木) 18:00~

会 場 銭心亭 おゝ乃

出席要請 野中悟会長エレクト研修セミナー副実行委員長 佐藤嘉男地区協議会副実行委員長

広岡豊樹地区大会副実行委員長 丸田肇一親睦ゴルフ大会副実行委員長

ようこそ 米山奨学生 谷さん

新潟大学 谷 文 光さん



皆さん、こんにちは。

先日、私の指導教官、中国ハルビン医科大学で教授として勤務されておられる張 波先生が新潟を十日間訪問されました。今日、私はこれに関することを報告いたします。

今回私を仲介として、張先生は、新潟大学医学部整形外科 遠藤教授から第32回日本股関節学会の招待状をいただき、学会の参加と新潟大学の訪問の為、新潟市に来られました。

張先生は最初の三日間股関節学会に出席、遠藤教授と祖父江会長を始め新潟県整形外科の先生方にハルビン医科大学 整形外科の医療現状を紹介され、お互いに学術的な交流を行ない、夕方にはポストコンGRESSで人工関節についての内容を講演されました。その後、先生は新潟大学整形外科教室と附属病院を訪問され、医局、病棟と外来などを見学、手術

とリハビリセンターも参観されました。

遠藤教授は張先生にいろいろと先端的な医療技術を紹介して下さいました。張先生は新潟大学でナビを用いて人工関節置換術を行うことにとっても関心を示されました。

この間、張先生は多くの日本の先生方と知り合いになりました。最後、張先生は日本の先生方に今後両教室間の交流の意向を伝えられました。今回の交流活動を通じて、今後、両教室の関係がますます発展することが期待できます。

ニコニコボツタメ



～11月21日 ¥22,000 今年度累計¥457,000～

- 長岡東 伊丹君 アルゼンチンのイグアスの滝、ペルーは幻の空中都市アチュピチュ、ナスカの地上絵など、南米の世界遺産8ヶ所を巡って来ました。会社（三菱自動車）は残っていました。
- 佐藤（栄）君 久しぶりのお天気、気持ちが晴々と致します。
宮里アイちゃん、Qちゃん、タイガーちゃん優勝おめでとう！
プーチンさん、盗んだ島、早く返しなさい。
- 船久保君 齋藤さん、卓話ご苦労様です。楽しみにしています。
- 滝口君 忙しい日が続いておりますが、朝早く起きてキノコを採りに行く。なんとキノコが待っていてくれた。大きな籠にいっぱい採れた。
- 大原君 高橋尚子に乾杯！ BOXに協力。
- 永桶君 久しぶりに弥彦の菊を見てきました。きれいでした。
- 石山君 ボックスに協力&沖縄ゴルフ、少々席があります。申し込お願い致します。
- 吉田（秀）君 久しぶりの快晴、気持ちがいいですね。ただ夕方には雨とか、残念です。
- 田中（悌）君 久々の快晴！
- 熊倉君、田代徳君、田中（久）君、野中君、馬場（一）君 齋藤さん、卓話デビューおめでとうございます。楽しみにしています。頑張ってください。
- 岡村君、佐藤（嘉）君、白倉君、西野君、丸田君 BOXに協力致します。
- 吉田（衛）君 多数の方々のボックス協力有難うございます。

卓話

「人に紹介したい本」

齋藤 嘉一 会員

ランチェスター法則入門

学生時代に読んだ本で、今もってたまに読み返す本です。
ランチェスターの法則は空中戦つまり実際の戦闘において、飛行機が何機と何機で戦ったら、どちらが何機撃墜されるかという統計学的法則です。また、地上戦闘においても兵力の割合と損害量との間との法則性を表したものであり、現在でもこの法則を経済戦争に置き換えて、いろいろな業種の営業戦略のバイブルとして使用されています。

内容としては、ランチェスターの第一法則と第二法則の二つから成り立ってしまっていて、第一法則は、一般的には一騎打ちの法則と呼ばれています。
一騎打ちの法則を簡単に理解するためには、昔の戦闘場面、例えば刀、やりといった武器を用いて戦う場面を想像して下さい。味方が五人で、敵が三人といった場面を想定すると容易に理解できる法則です。
各人が同じ能力をもっていると考えるとそれぞれが相打ちすることとなり、最終的には、味方が二人だけ生存し、味方の勝利となります。言い換えれば初期兵力数の差がそのまま残存兵力数を規定します。簡単に言えば、兵力数の多いほうが常に勝利するという単純な法則です。
実際の戦闘では、第一法則型の戦いになるのは互いの兵力数が視野に入るほどの至近距離にある近接戦についてのみ限定されます。いわゆる局地戦に限られることとなります。



日本においては、豊臣秀吉が、戦いに臨む場合に徹底して相手の情報を集めて敵の兵力数と味方の兵力数を比較し、敵の兵力数が一兵でも多いと戦いをやめて和睦を申し入れたと言われています。和睦の期間中、懸命に兵力を蓄えて、兵力数が逆転してはるかに相手をしのいだ時のみ再び戦うという戦法は、まさにランチェスターの第一法則そのものであると言えます。

簡単に説明するために、兵力数のみを計算の要素としてきましたが、第一法則には、もう一つ武器効率という要素を加味する必要があります。先程、説明の中で、各人が同じ能力であると仮定して話を進めましたが、この能力に相当する要素として武器効率を加味すると

味方の初期兵力数－味方の残存兵力数＝武器効率×敵の損害量
という等式が成り立つ、これをランチェスターの第一法則といいます。

$m_0 - m = e (n_0 - n)$	
m_0	味方の初期兵力数
m	味方の残存兵力数
e	武器効率
n_0	敵の初期兵力数
n	敵の残存兵力数

ランチェスターの第二法則

一騎打ち型の第一法則に対して第二法則は、近代兵器を使う場合の確率戦に適用されます。近代兵器、例えば機関銃のような兵器は、この本では確率兵器と呼んでいます。近代兵器には命中率というものがあるため詳しい説明は難しいので、結果だけ説明しますと

例えば、味方が三人で敵が二人の場合は、第一法則では敵は全滅で味方が一人残ることとなりますが、第二法則の場合には、兵力数が三対二の場合、兵力数の二乗数の兵力差、九対四の力関係が生じる。これがランチェスターの第二法則です。一般的には集中効果の法則と言われています。

ランチェスターの法則を企業の戦略に適用すると、大規模な資本をもった企業に対抗するには、出来るだけランチェスターの第一法則型の商売を行なう必要がある。つまり、①局地戦を選ぶこと ②接近戦を展開すること ③一騎打ち型を選ぶこと ④兵力の分散を避け、一点集中主義をとること これが必要条件となってくるのがわかります。

コンビニエンスストアと大手スーパーの関係をみるとこの法則を有効に使っていることが理解できると思います。コンビニエンスストアと大手スーパーは小規模店と大規模店に該当し、同じ土俵で争っているのは、勝敗は明らかですが、現実には、コンビニエンスストアはスーパーに駆逐されているどころか、スーパーを圧倒しているように見えます。それは、コンビニエンスストアがランチェスターの法則の第一法則の要件を満たす戦略をもっていることが大きな理由になっていると思われます。

コンビニエンスストアとスーパーの大きな違いは、その営業時間に現れています。セブンイレブンは当初、その名の通り7時から11時まで、この営業時間は、スーパーが営業していない時間を網羅しています。この時間帯においては、スーパーの兵力はゼロであり、コンビニエンスストアの圧勝となることは明らかです。また、コンビニエンスストアは地域、地域にあり、明らかに接近戦を想定しており、第一法則の要件を備えています。

ランチェスターの第一法則はこのことから弱者の戦略とも呼ばれています。これに対して、第二法則は強者の戦略と呼ばれています。

大規模店舗は、兵力に相当する店舗面積、商品の種類を揃えて総合力にて強者の戦略を実行しています。弱者の戦略としては、一点集中主義、商品の差別化、営業時間といったように大規模店との差別化が大きな要素となってきています。一点集中主義は、一つの商品カテゴリーの専門化により差別化を目指す。例えば、家具でしたら、アンティークに特化することにより、大規模店舗にはない商品を揃えることにより差別化を図る。これにより、少ない資本を集中させ、この分野に関しては大規模店舗に負けないこととなり、これは局地戦の要件も備えることが出来ます。弱者の戦略は常に大規模店舗にないもの、つまり、隙間を埋めることが重要になってくるようです。この他にも三一の理論、占拠率の科学といった興味深い理論が記載されていまして、皆さんにお勧めしたい一冊です。

ちなみに、三一の理論とは、弱者の逆転不可能の数値といわれ、力関係が三対一まで開くと、弱者の逆転はありえないという理論についても説明がありますので、興味のある方は是非一読して下さい。

Q1 この一杯のために・・・ 「この一杯のために働いているんですよ」の言葉に対して

1. 「五臓六腑にしみ渡りますね」
2. 「まったく、生き返りますよね」
3. 「ビールが生きがいだなんて、しょぼい人生ですね」
4. 「出た、お約束のセリフ」

Q2 「五臓六腑」とはどこか？

1. 五臓（肝、心、脾、肺、腎）十六腑（胆、小腸、胃、大腸、膀胱、三焦）
2. 五臓（肝、心、肺、脾、腎）十六腑（胆、小腸、胃、大腸、盲腸、膀胱）
3. 五臓（銅、石、消、インド、アフリカ）十六腑（大阪、京都、工、成、ピッ）
4. そんなこはどうでもいい

Q3 名前が思い出せない

1. 話の切れ目でタイミングよく、「どこかでどちら様でしたっけ」と尋ねる
2. 適当なところで、「では先を急ぎますので」と言って、さっさと立ち去る
3. そういえば、えーと、あの時一緒にいらした方は、なんていいましたっけ・・・」と周辺の人物の名前を尋ねることで活路を見出す。
4. 「そうだ私、この間名刺入れを失くしちゃったんですよ。すみませんが改めてお名刺いただけますか」と頼む

Q4 『バタバタ』の真意は

1. とても忙しくて電話をする時間的余裕がなかった
2. 「こっちから電話をしてやる筋合いはない」という気分だった
3. 面倒な要件であることはわかっていたので、できれば話したくなかった
4. 「縁を切りたいと言っているのに、しつこいやつだなあ」とアピールしたかった

Q5 半端な残量のビールを

1. 「すみません。半端な分量しか入ってなくて」
2. 「とりあえず、これでお許し下さい。すぐ別のビンを持ってきます」
3. 「残り物には福があるって言いますからね」
4. 「さあ、一番美味しいところをどうぞ」

		*	*	*		
ポイント						
Q1	1.	5点	2.	2点	3.	0点
	4.	0点				
Q2	1.	1点	2.	0点	3.	0点
	4.	5点				
Q3	1.	0点	2.	5点	3.	2点
	4.	2点				
Q4	1.	0点	2.	5点	3.	5点
	4.	3点				
Q5	1.	0点	2.	2点	3.	0点
	4.	5点				

結果はいかがでしたか？あなたの大人力は

20点以上：自信をもってよし

15点以上：注意必要

15点未満：一からスタート

Who is this Rotarian of this week?

この方は **どなたでしょうか?** この方にお聞きしました。

Q 1 あなたの年齢は何歳ですか

A : 58歳

Q 2 あなたの趣味は何ですか

A : スポーツ各種、楽器、茶道、色々しましたが中途半端、特に今はありません。

Q 3 もし若くなれるなら何歳位になりたいですか

A : 18歳

Q 4 その年になれたらどんな職業についていると思いますか

A : 渡米でしょうか (学生)

Q 5 一つだけ望みが叶うなら何を望みますか

A : 工場経営がしたいです。

Q 6 思い出に残るロータリーでの出来事がありますか

A : 東京への親睦旅行。松平健オンステージを観劇、あの時はマツケンサンバNO.1? その後、ホテルのラウンジで西巻さん、鈴木幸一さん、私 (皆夫婦で) でジャズを聴きながら、素晴らしい夜景とお酒、東京の夜に酔いしれました。

Q 7 その他お話したいことはありますか

A : ロータリーに入会して2年くらいでしょうか、亡くなられた方もおられますがあの頃が良かった。

どなたがかわかりになりましたか?

答えは 会員ギャラリー「見て見て見て/フォトギャラリー」にあります。

また、プリント週報は次週週報に答えを掲載いたします。

[【線画に戻る】](#)

四つのテスト

— 言行はこれに照らしてから —

I 真実か どうか

III 好意と友情を深めるか

II みんなに公平か

IV みんなのためになるか どうか